





Domenico Marino

PROFILO

Venditore auto con esperienza nel settore automotive, specializzato nella consulenza al cliente, nella gestione della trattativa commerciale e nella chiusura delle vendite. Orientato al raggiungimento degli obiettivi, con spiccate capacità comunicative e relazionali.

 Arzano (NA)

 B - A2



COMPETENZE

- Competenze di gestione
- Contabilità e fatturazione
- Predisposizione al contatto diretto con il pubblico
- Esperienza nell'assistenza clienti
- Negoziazione
- Pensiero critico
- Leadership

ESPERIENZE PROFESSIONALI

● Addetto alle vendite | MJCar Srl, Nola (NA)

12/2025 - in corso

- Accoglienza e assistenza alla clientela, analisi delle esigenze e supporto nella scelta dei prodotti più idonei
- Presentazione e dimostrazione dei veicoli
- Gestione completa della trattativa commerciale e chiusura delle vendite
- Supporto nella scelta di finanziamenti, permuta e servizi accessori
- Pianificazione delle attività e collaborazione con il team

● Addetto alle vendite | StreetCar, Sant'Anastasia (NA)

2022 - 12/2025

- Accoglienza e consulenza personalizzata alla clientela
- Vendita di autoveicoli e presentazione dei prodotti
- Gestione documentazione di vendita e pratiche di base
- Gestione delle operazioni di cassa: preparazione del conto, applicazione di promozioni e gestione dei pagamenti
- Organizzazione autonoma del lavoro, pianificazione delle attività e gestione del carico lavorativo
- Collaborazione con il team, mantenimento dell'ordine e della pulizia della postazione di lavoro

● Corriere patente B | UnicoTra, Arzano (NA)

2020-2022

- Ottimizzazione dei tempi di consegna pianificando attentamente gli itinerari
- Guida sicura del mezzo assegnato anche in caso di condizioni meteorologiche sfavorevoli
- Controllo dell'integrità dei colli al momento della consegna

● Manutentore generico | Guarracino Srl, Frattamaggiore (NA)

2019 - 2020

- Organizzazione dei lavori di manutenzione e installazione di macchinari
- Gestione dei magazzini e dei materiali di consumo
- Messa a punto di adeguamenti tecnici per la risoluzione di criticità
- Movimentazione di prodotti all'interno delle aree aziendali, rifornimenti, ordinazioni e stoccaggio

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

● Diploma in Amministrazione, Finanza e Marketing | Istituto Santo Stefano (NA)

2014 - 2019

LINGUE

Italiano Madrelingua
Inglese B2

CURRICULUM VITAE

Margherita Marino

Nata a Napoli il 19/06/1981

Residente ad Arzano

Profilo personale

Cittadina attiva e motivata, con forte senso civico e attenzione alle esigenze del territorio. Orientata al dialogo, alla collaborazione e alla promozione di iniziative a favore della comunità locale.

Esperienza professionale

RESPONSABILE COMMERCIALE

PRESSO CAMEL
DAL 2000 AL 2013

- Attività svolte
 - Responsabilità principali
 - Relazione con il pubblico e gestione delle attività
-

Esperienza civica e sociale

- Partecipazione ad attività locali, associazioni o comitati
 - Eventuale volontariato
 - Collaborazione con realtà del territorio
-

Istruzione e formazione

DIPLOMA DI RAGIONERIA

Competenze

- Capacità organizzative e relazionali
 - Attitudine al problem solving
 - Spirito di iniziativa e responsabilità
-

Obiettivi per la comunità

Impegno concreto per il miglioramento della qualità della vita dei cittadini, con particolare attenzione ai servizi, al decoro urbano e alla partecipazione attiva.

Informazioni aggiuntive

- Disponibilità al servizio pubblico
 - Patente: B
-

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi della normativa vigente.